

Kaksoisanalyysi

Ketkä ovat potentiaalisia asiakkaitasi?

Kuinka isoja tai pieniä potentiaaliset asiakkaasi ovat liikevaihdon ja henkilöstömäärän perusteella?

Millä aloilla potentiaaliset asiakkaasi ovat?

Missä Pohjoismaissa potentiaaliset asiakkaasi ovat?

Mitä liiketoimintaa potentiaaliset asiakkaasi harjoittavat?

Kaksoisanalyysi vastaa kaikkiin näihin kysymyksiin ja laatii ainutlaatuisen prospekttilistan asiakkaidesi kaksosista.

TYÖVAIHEET

Asiakasrekisterisi sisäänluku → Analyysi → Jalostus → Kaksoisanalyysi → Lopputulos: Prospekttilista

LOPPUTULOS

Lopputulos sisältää seuraavat tiedot:

Yrityksen nimi, osoite, postinumero, käyntiosoite, paikkakunta, Y-tunnus/VAT-nro, puhelin, faksi, sähköposti, verkko-osoite, perustamisvuosi, emoyhtiö, toimialakuvaus, toimialakoodi, liikevaihto, henkilöstömäärä, tulos ennen satunnaisia eriä, yrityspäättäjien nimet.

Largestcompanies voi myös auttaa tuoreuttamaan ja päivittämään asiakas- ja prospektirekisterisi.

- Vältä vanhoja tietoja
- Saat tehokkaamman myyntitiimin
- Saat yrityspäättäjien sähköpostiosoitteet omia liidikampanjoitasi varten

Largestcompanies tekee asiakasanalyysin, jonka tuloksena saat selkeän kuvan siitä, millaisia asiakkaita sinulla on.

- Omien asiakkaiden luokitus ohjeittesi mukaan
- Rekisterisi status
- Liikevaihto, henkilöstömäärä, toimiala, alue ym.

Vaihtoehdot ovat lähes rajattomat.

Missä Pohjoismaissa potentiaaliset asiakkaasi ovat?

Mitä liiketoimintaa potentiaaliset asiakkaasi harjoittavat?

Kaksoisanalyysi vastaa kaikkiin näihin kysymyksiin ja laatii ainutlaatuisen prospekttilistan asiakkaidesi kaksosista.

Soita ja pyydä tarjous!

Puhelin: +46 8 562 325 02

S-posti: info@largestcompanies.fi